



REPRESENTANT EN DEVELOPPEMENT DES AFFAIRES (Kuuujuaq-Nunavik)

Joignez-vous à une mission qui a du sens pour le Nord !

Taqramut Transport Inc. (TTI) est le fruit d'un partenariat solide entre la Fédération des Coopératives du Nouveau-Québec (FCNQ) et Desgagnés Transarctik Inc. (DTI), offrant depuis plus de 40 ans des services de transport maritime adaptés aux réalités du Nunavik.

Notre mission : répondre aux besoins essentiels des communautés nordiques en assurant un transport maritime fiable, humain et enraciné dans les réalités locales.

Dans ce contexte, nous cherchons un **représentant en développement des affaires** pour être notre visage et notre voix dans les communautés du Nunavik.

Il s'agit d'un poste stratégique, où vous ferez la différence sur le terrain, en assurant la croissance de l'organisation tout en restant aligné avec ses valeurs de respect, d'éthique et de fierté.

Votre mission

En tant que représentant en développement des affaires, vous jouerez un rôle stratégique et concret dans l'amélioration de la chaîne d'approvisionnement desservant les 14 communautés nordiques du Nunavik ainsi que le secteur minier.

Véritable trait d'union entre les clients, les opérations et les équipes internes, vous contribuerez à faire rayonner TTI dans la région. Vous assurerez la gestion autonome de notre bureau local à Kuujuaq tout en sillonnant le territoire nordique pour établir des relations solides et durables avec les différents acteurs du milieu. Ce poste vous permettra de devenir un agent de changement dans un contexte à la fois unique, stimulant et profondément humain.

Dans votre quotidien, vous serez responsable d'identifier des opportunités de croissance commerciale, notamment dans les secteurs communautaire et minier. Vous développerez et entretiendrez des relations de confiance avec les clients, les partenaires et les intervenants clés. Vous représenterez TTI lors d'événements, de salons et de rencontres stratégiques.

En collaboration avec les équipes des ventes, des opérations et du service à la clientèle, vous veillerez à la qualité et à l'efficacité des services rendus. Vous serez également en charge de la gestion administrative du bureau de Kuujuaq, tout en apportant un soutien logistique ponctuel lors des opérations de manutention de marchandises. Enfin, vous contribuerez activement aux initiatives environnementales et aux projets d'engagement communautaire portés par TTI.

Plus précisément, le représentant en développement des affaires a pour principales responsabilités de :

- Collaborer avec les équipes de TTI et de la FCNQ afin d'identifier et de développer les opportunités de croissance commerciale.
- Établir et entretenir des relations solides avec les principaux intervenants des secteurs privé et public impliqués dans le service de transport maritime, y compris les dirigeants communautaires.

- Voyager fréquemment dans les communautés du Nunavik et occasionnellement dans le sud du Canada afin de rencontrer des clients, des clients potentiels et des intervenants.
- Participer aux réunions de projet avec les équipes des opérations et des ventes afin de s'assurer que la portée, les objectifs, les délais et les exigences des clients soient bien compris et respectés.
- Représenter TTI lors de conférences industrielles, de salons professionnels et d'événements clients.
- Fournir un soutien commercial continu aux clients, notamment en les tenant informés des services, des horaires et des opérations.
- Gérer le bureau de TTI à Kuujuaq, en veillant à la tenue précise des registres et au traitement des documents.
- Aider l'équipe des opérations de transport maritime lors des activités de manutention des marchandises, si nécessaire, en veillant à une communication claire et à un service à la clientèle satisfaisant.
- Représenter TTI lors d'événements industriels et de réunions de la FCNQ, et contribuer à des projets environnementaux et à des initiatives de parrainage.
- Aider l'équipe à identifier et à mettre en œuvre des initiatives d'amélioration environnementale, tout en soutenant les possibilités d'engagement de la communauté locale.

Conditions de travail

- Poste permanent, temps plein de jour
- Horaire de 40 heures par semaine de mai à octobre, et de 35 heures par semaine de novembre à avril, pour une moyenne de 37,5 heures, lesquelles sont réparties sur cinq (5) jours du lundi au vendredi
- Politique de télétravail, horaire variable
- Programme d'assurance collective complet (incluant l'assurance dentaire)
- Régime enregistré d'épargne-retraite (avec cotisation de l'employeur)
- Programme d'aide aux employés et télémédecine
- Vacances annuelles
- Congés mobiles, congés de maladie et jours fériés

Compétences requises

- Solides aptitudes interpersonnelles et capacité à instaurer un climat de confiance grâce à l'expérience, au leadership et à une communication efficace.
- Excellentes aptitudes à la communication écrite et orale, maîtrise de l'anglais et du français (la connaissance de l'inuktitut est un atout).
- Transparence, intégrité et respect démontrés dans toutes les actions et communications.
- Études supérieures en commerce, marketing ou dans un domaine connexe.
- Expérience confirmée en développement des affaires, vente ou service à la clientèle.
- Une expérience préalable dans le domaine du transport, de la gestion de la chaîne d'approvisionnement, de la distribution ou de la logistique est un atout.

Prêt pour une nouvelle opportunité?

Contactez-nous pour savoir si le poste est fait pour vous !

Le masculin est utilisé pour alléger le texte, et ce, sans préjudice pour la forme féminine.